

## КОНСТАНТИН ШОБАНОВ

Тренер, коуч, консультант  
Мотивационный тренер по продажам и переговорам

Стаж профессиональной деятельности: с 2005 года.

Создание отделов продаж и системы продаж в компании, ежедневные личные продажи и переговоры с клиентами. Организация эффективных процессов внутри отдела продаж и при взаимодействии с клиентами. Более 11 лет в сфере подбора, обучения и мотивации на результат менеджеров отделов продаж.

Вывод отделов продаж на стабильные показатели выполнения планов продаж.



### ОПЫТ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Работа в медиа, запуск собственного бизнеса, обучение менеджеров по всей стране от Липецка до Владивостока.

Увеличение продаж минимум на 20 процентов в месяц;  
Полная вовлеченность в работу с максимальной энергией и энтузиазмом;

Разработка новых нестандартных решений и подходов;

Мощная система работы с менеджерами;

Яркость и наглядность подачи материала;

Высокая динамика группы и желание воплотить все сразу.



### СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ:

Продажи и переговоры;

Психология влияния;

Самомотивация;

Смыслы, достижения, счастье движения и развития.

**БАЗОВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ:**

2009 - 2011 гг. - Институте Бизнеса и Делового  
Администрирования при Академии Народного Хозяйства  
РФ г. Москва | Директор по персоналу;  
2004 - 2005 гг. - окончил МарГТУ | Финансы и кредит;  
2003 - 2006 гг. - окончил аспирантуру кафедры Социальных  
наук и технологий;  
2001 - 2002 гг. - окончил МарГТУ | Государственное и  
муниципальное управление;  
1998 - 2003 гг. - с отличием окончил Механический  
факультет МарГТУ по специальности «Инженер».

**КУРСЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ:**

Специальная подготовка «Бизнес-тренер», «Автограф» |  
Екатеринбург;  
Бизнес-тренер. Корпоративный университет Video  
International | Москва;  
Управление продажами, Радмило Лукич;  
Фасилитация. Поиск командных решений;  
Управление. Менеджер профессионал. Создание  
эффективной команды;  
Многочисленные тренинги по продажам (Азимов, Рысев,  
Фолькерт, Лукич и др.).

*«Важно видеть перед собой путь, улыбаться и с настойчивостью бульдозера двигаться каждый день к цели» | К. Шобанов*

**ПЕРСОНАЛЬНЫЙ КЛИЕНТСКИЙ ЛИСТ РЕАЛИЗОВАННЫХ ТРЕНИНГОВЫХ И КОНСАЛТИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ ЭКСПЕРТА:**

Video International, Федеральная группа компаний «ТЕМА», Цитрус, Телеканал «Россия-1» ВГТРК ГТРК, МариМедиа, RAFA, New Trade, Интекрон, Tez Tour, Нью Вит, Марийский Механический завод, Наше пиво», Хотэй, Милавица, Геникс, Мари Айс и другие.

<http://mylab.club/expert/konstantin.shobanov/>

Всегда рады встретиться с Вами и обсудить варианты сотрудничества

+ 7 (499) 390 19 40 | [hello@mylab.club](mailto:hello@mylab.club) | [www.mylab.club](http://www.mylab.club)