

ИНГА ОРЛОВА

Организационный консультант, сертифицированный бизнес-тренер, фасилитатор;
Менеджер по управлению изменениями, тьютор по развитию эмоционального интеллекта;

Автор книги «Золотой персонал. Как увеличить эффективность наших сотрудников»,
более 20 публикаций по управлению персоналом, автор 15 учебных видео семинаров.

Стаж профессиональной деятельности: с 2004 года



СФЕРА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ:

Проведение стратегических и бизнес сессий;
Проведение командных сессий;
Эмоциональный интеллект лидера;
Управление изменениями;
Развитие управленческих компетенций.



КЛЮЧЕВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ:

Профессиональный опыт более 15 лет, из которых 10 лет успешной практики на внешнем рынке в качестве консультанта и бизнес-тренера;
Участие в знаковых проектах для рынка T&D;
Лауреат премии «Эффективное образование» - победитель в номинации «Лучший бизнес-тренер по обучению Топ-менеджеров»;
60% клиентской базы это постоянные клиенты;
Работа с ведущими российскими и международными компаниями;
Реализация самых нестандартных проектов и сложных групп;
Постоянный докладчик на конференциях и выставках.



ОБРАЗОВАНИЕ:

В 2004 году окончила с отличием Российский государственный социальный университет Психология (Москва);

В 2011 году - Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Кадровая политика и стратегия управления персоналом (Москва);

В 2011 году - МИРБИС, МВА (Москва).

Московский институт гештальта и психодрамы -

Оргконсультирование;

Buro Richter - Школа бизнес-тренеров Карен Рихтер;

Pepe Nummi Grape People International «Управление изменениями в Кризис»;

ICA:UK «Top Group facilitation Methods» Martin Gilbraith;

Bill Staples «Participatory Strategic Planning»;

Lawrence Philbrook «Transformation leader»;

Training Development Group «Lego serious play»;

Kimberly Bain «Strategic planning»;

Michael Wilkinson «Secrets of Facilitation Strategies for Leaders»;

Prosci and the Change Management Learning Center «Change Management process in accordance with Prosci methodologies and tools»;

European association of cultural and emotionally intelligent projects «Trainer of Emotional Intelligence Development».



КЛИЕНТЫ ОСОБЕННО ЦЕНЯТ ЭКСПЕРТА ЗА:

Умение объяснять сложные концепции простыми словами и яркими образами;

Примеры из практики других компаний;

Энергию и вдохновение;

Систематизация знаний и инструментов в головах участников;

Практика-ориентированность всех программ.

Особенно хорошо у эксперта получается:

Собирать разрозненный запрос в стройную концепцию обучения, когда Заказчик не понимает, что ему нужно;

Проводить стратегические и бизнес-сессии;

Обучать и развивать руководителей.

ВИДЕО-ФРАГМЕНТЫ ВЫСТУПЛЕНИЯ ЭКСПЕРТА:

- Методы увольнения персонала | CityBusinessSchool | [Нажмите для просмотра >](#)
- Управленческое планирование: как решить сложную задачу? | Бизнес-школа SRC | [Нажмите для просмотра >](#)

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ КЛИЕНТСКИЙ ЛИСТ РЕАЛИЗОВАННЫХ ТРЕНИНГОВЫХ И КОНСАЛТИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ:

Ernst & Young, Сбербанк, Райффайзен банк, Правительство Москвы, Почта-банк, Газпромбанк, Форабанк, ОТП-банк, Lufthansa, Госкорпорация Росатом, Северсталь, НЛМК, Норникель, Лукойл, Nordgold, Силовые машины, Промышленные силовые машины, Воркутауголь, Метинвест, Интер РАО, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Русагро, Индилайт, Дороници, БТИ по московской области, Россети, Мосэнерго, Mazda, Автофрамос Renault, Фольксваген Групп РУС, JTI, Белуга групп, Wine Express (Алианта групп), Polini import, Velle, Джонсон и Джонсон, Крост, ЦДС, Кимберли Лэнд, Космик, TUI, Ортодонт-центр, Инвитро, Очкарик, ТЦ «МЕГА», Metro Cash&Carry, Азбука вкуса, Дикси, Виктория, Утконос, Леруа Мерлен, Росспейс, Abbott, AstraZeneca, Paul Hartmann, Veropharm, Клиника КЗ1, Мирус Медикал, ОМБ, Исток-аудио, Сетьтелеком, Альтегроскай, Платина, Вальтера, RusGems, Казахувелир, Арт Фацет, Императорский фарфор, Дятьково, Цвет диванов, Ангстрем, Александрийские двери, Экомебель, Cersanit, Сызранская керамика, А1, Инфинитум, Тринфико, Мефферт Полилюкс, Тверстоймаш, Традиция К, Крок, Р.В.С., Qiwi, Консультант Плюс, Европарк, Public Totem, R.S.V.P., TeleTrade, Центр ЭТСИ, Самсон и другие.



Будем рады встретиться с вами и обсудить актуальные потребности

+ 7 (499) 390 19 40 | hello@mylab.club | www.mylab.club